

Sales & Fundraising Manager (80%) (w/m/d)

Möchtest Du die einmalige Gelegenheit nutzen, in einer gemeinnützigen Organisation mit Schwerpunkt auf Nachhaltigkeit zu arbeiten? Und ist es darüber hinaus Deine Leidenschaft, sinnvolle Verbindungen zu knüpfen? In dieser aufregenden Position wirst Du Teil des grössten lokalen Netzwerks von Business Changemakers sein.

Wir suchen nach einer Person, die sich für **Nachhaltigkeit, Networking** und **Sales** begeistert.

Über GreenBuzz

GreenBuzz ist ein Netzwerk mit Business-Fokus, das seine Community und Partner zu Nachhaltigkeitsthemen einbindet, um die Ziele für nachhaltige Entwicklung der Vereinten Nationen (SDGs) zu erreichen. GreenBuzz wurde in Zürich gegründet und wächst derzeit mit weiteren Niederlassungen in Bern, Genf, Amsterdam und Berlin.

[GreenBuzz Zürich](#) bietet Veranstaltungen mit Schwerpunkt auf Networking und Wissensaustausch zu einer breiten Palette von Nachhaltigkeitsthemen an. Durch seine Aktivitäten fördert GreenBuzz das Handeln von und die Zusammenarbeit zwischen Bürgern, NGOs und Organisationen des privaten und öffentlichen Sektors. GreenBuzz verfügt über ein Netzwerk von mehr als 3'500 Business Changemakers und wird von einem kleinen operativen Team geleitet.

Über die Stelle: Sales & Fundraising (80%)

Du unterstützt GreenBuzz im Verkauf und koordinierst unsere Fundraising-Aktivitäten. Zu den Aufgaben gehören:

- Gewinn von **Sponsoren und Partner für Events**
- Unterstützung der Geschäftsleitung beim Gewinnen neuer **Partner und Firmenmitglieder**
- Unterstützung der Geschäftsleitung bei der **Pflege von Partnerschaften und Beziehungen**
- Koordination unserer **Fundraising-Aktivitäten**
- **Berichterstattung** an unsere Unterstützer (Stiftungen, öffentliche Institutionen etc.)
- **Verkauf von GreenBuzz-Produkten** an unser Zielpublikum
- Hilfe beim **Aufbau der Marketingaktivitäten** von GreenBuzz

Dein Profil

Du passt perfekt in unser Team und auf diese Stelle, wenn du:

- Hoch motiviert bist und idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Nachhaltigkeit sammeln konntest.
- Daran interessiert bist, in einer kleinen und schnelllebigen Organisation zu arbeiten, die wirklich etwas bewirkt.

- Veranstaltungen und Networking liebst und GreenBuzz beim Aufbau eines starken, professionellen Netzwerks unterstützen möchtest.
- Ein selbstbewusster und unkomplizierter Mensch bist.
- Flexibel und hartnäckig bist und einen praktischen Arbeitsansatz hast.
- Selbstständig bist.
- Dich leicht an die häufig wechselnden Bedürfnisse kleiner Organisationen anpassen kannst.
- Über gute organisatorische Fähigkeiten und eine detailorientierte Arbeitsweise verfügst.

Wir suchen eine Person, die:

- Deutsch als Muttersprache hat.
- Professionelles Englisch spricht und schreibt.
- Bereits Erfahrungen in der Unternehmenswelt sammeln konnte und die Unternehmenssprache kennt.
- Erfahrung mit Sales oder Fundraising hat.
- Erfahrung mit und ein starkes Interesse an Nachhaltigkeit hat.

Weitere wichtige Informationen

<u>Dauer:</u>	Unbefristet
<u>Startdatum:</u>	1. Oktober 2022
<u>Pensum:</u>	80% (8 h / Tag)
<u>Lohn:</u>	CHF 5'000.- / Monat (VZÄ 1.0), plus Bonussystem
<u>Arbeitsort:</u>	Homeoffice und WWF Schweiz, Hohlstrasse, Zürich
<u>Application Deadline:</u>	15. September 2022

Wenn Du die Anforderungen erfüllst und diese tolle Chance nutzen willst, sende bitte Deine Bewerbung an unsere Geschäftsleiterin Lena Stüdeli unter jobs@greenbuzz.global.

Wir bei GreenBuzz sind der Meinung, dass unser Team am stärksten ist, wenn es eine grosse Vielfalt an Erfahrungen und Perspektiven umfasst. Wir glauben an Chancengleichheit und diskriminieren nicht aufgrund von Rasse, Religion, Hautfarbe, nationaler Herkunft, Geschlecht, sexueller Orientierung, Alter, Familienstand oder körperlicher Beeinträchtigung. GreenBuzz unterstützt flexible Arbeitsmöglichkeiten und Homeoffice, um die Work-Life-Balance seiner Mitarbeitenden positiv zu beeinflussen.