



Die Krebsliga Zentralschweiz ist die erste Anlaufstelle für Fragen rund um Krebs. Wir nehmen eine führende Rolle in der Beratung und Begleitung von Betroffenen und deren Angehörigen, in der Prävention und Früherkennung von Krebs sowie in der Forschungsförderung ein.

Wir sind eine Non-Profit-Organisation und in allen Kantonen der Zentralschweiz aktiv. Als regionale Liga sind wir eng mit der Dachorganisation Krebsliga Schweiz verbunden.

Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir eine/n **Fachverantwortliche/n Fundraising und Key Account Management** (Beschäftigungsgrad 80 %).

Wir setzen uns leidenschaftlich für eine bessere Lebensqualität von Menschen mit Krebs sowie deren Angehörigen ein und sorgen mit Präventionsmassnahmen dafür, dass weniger Menschen von Krebs betroffen sind. Als engagierte und kooperative Persönlichkeit tragen Sie zur starken Positionierung unserer Krebsliga und entsprechenden Mittelbeschaffung für unser Tun bei.

### **Ihre Aufgaben**

#### Fundraising

- Mitarbeit bei der Fundraising-Strategieentwicklung zur Gewinnung von Spenden und Fördermittel
- Planung und Umsetzung der Fundraising-Strategie in Anlehnung an die Massnahmen im Verband
- Monitoring und Reporting der Fundraising-Aktivitäten und deren Weiterentwicklung
- Betreuung und Pflege des Mitglieder- und Spendenwesens zusammen mit den Zentralen Diensten

#### Key Account Management

- Beziehungsmanagement: Operative Betreuung und Mitgestaltung unserer wichtigsten Partnerbeziehungen
- Kooperationen: Akquisition von Partnern für die Finanzierung von Projekten oder Marketingmassnahmen
- Strategische Mitarbeit bei der Marktbearbeitung und Marktentwicklung
- Vertragsverhandlungen: Vorbereitung und Begleiten von Akquisitionsgesprächen und Vertragsverhandlungen sowie Sicherstellung der Einhaltung von Vereinbarungen
- Reporting: Erstellung von regelmässigen Berichten über die Aktivitäten
- Vertretung unserer Krebsliga in Fachgremien innerhalb des Verbandes

### **Ihr Profil**

Für diese Tätigkeit suchen wir eine empathische, aufgeschlossene und gewinnende Persönlichkeit mit einem abgeschlossenen Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Non-Profit-Management oder Fundraising oder mehrjähriger Erfahrung im Fundraising und / oder Key Account Management. Sie zeichnen sich durch ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten aus, können überzeugend argumentieren und erfolgreich nachhaltige Beziehungen aufbauen und pflegen. Sie sind kreativ und innovativ bei der Entwicklung von Massnahmen und setzen diese pragmatisch um. Mit ihrem guten Verständnis für Markt- und Kundenbedürfnisse und ihrem vernetzten, gesamtunternehmerischen Denken und Handeln leisten Sie einen wesentlichen Beitrag zum Organisationserfolg. Sie besitzen solide analytische Fähigkeiten und sind es gewohnt, selbständig und strukturiert zu arbeiten und entsprechende Prioritäten zu setzen. Wir legen grossen Wert auf Teamfähigkeit und einen versierten Umgang mit gängigen und neuen Kommunikationstechnologien. Eine Affinität zum Gesundheits- und Sozialbereich sowie zur Onkologie sind von Vorteil.

Es erwartet Sie ein engagiertes Team in einer Organisation mit modernen Arbeitsformen, zeitgemässen Anstellungsbedingungen sowie modernen Büroräumlichkeiten in der Innenstadt von Luzern.

Sind Sie interessiert? Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per E-Mail an Gila Leiseder, Fachverantwortliche Finanzen und Personaladministration, [gila.leiseder@krebsliga.info](mailto:gila.leiseder@krebsliga.info) bis 28. Februar 2025. Bei Fragen kontaktieren Sie Carmen Stenico, Geschäftsführerin, Tel. 041 210 25 50. Mehr Informationen: [www.krebsliga.info](http://www.krebsliga.info)

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen.